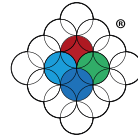


STELLENANGEBOT

Standort Essen



HALFMANN
SCHRAUBEN



Zur Verstärkung unseres Vertriebs suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

Key Account Manager Industrie (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Betreuen von bestehenden Kunden aus dem Industriekunden-Bereich und deren Auslandsniederlassungen
- Akquise von Neukunden
- Kundenverantwortliches Arbeiten im Vertriebsaußen- und Innendienst
- Führen von Kunden- und Verkaufsgesprächen
- Eigenständige Preisverhandlung,
- Angebotserstellung und -verfolgung
- Bearbeiten internationaler Projekte/Ausschreibungen
- Entwickeln und Umsetzen von Verkaufsstrategien

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung und gutes Netzwerk sind von Vorteil
- Gute MS-Office-Kenntnisse und routiniert im Umgang mit ERP-System
- Ausgeprägter Dienstleistungsgedanke und Kundenorientierung
- Ziel- und ergebnisorientierte, strukturierte Arbeitsweise
- Flexibilität, Eigeninitiative und Teamfähigkeit
- Gute Englischkenntnisse

Wir bieten:

- Umfangreiche individuelle Einarbeitung
- Vielseitiger Aufgabenbereich und hohes Maß an Eigenverantwortung
- Arbeiten in einem kollegialen und hoch motivierten Team
- Langfristig sicherer Arbeitsplatz
- flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege
- Home-Office Möglichkeit und ergonomische Arbeitsplätze
- Attraktive Vergütung mit betrieblicher Altersvorsorge, vermögenswirksamen Leistungen und Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- 30 Urlaubstage

Interesse?

Dann schicke uns bitte Deine Bewerbungsunterlagen gerne unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie des nächstmöglichen Eintrittstermins an:

personal@halfmann-schrauben.de

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!



Halfmann Schrauben GmbH
Welkerhude 37 | D-45356 Essen
+49 (0) 201 36484 – 0
www.halfmann-schrauben.de